



News | Pressemitteilungen | Fachpublikationen

Kostenloser Service für Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Herzlich Willkommen - Gast!
Bitte Einloggen oder Registrieren,
wenn Sie einen Beitrag schreiben
möchten

- [Startseite](#)
- [Pressearchiv](#)
- [Artikel Schreiben](#)
- [Kontakt](#)
- [Registrieren](#)
- [RSS Builder](#)
- [PR Service](#)
- [Branchenbuch](#)

Presseportal

- [Social News Archiv](#)
- [Online-Artikel Aktuell](#)
- [Meist gelesene Artikel](#)
- [Meist bewertete Artikel](#)
- [Autoren von A bis Z](#)
- [Kategorien Overview](#)
- [RSS-Feeds abonnieren](#)

Social Quicklinks

- [Online PR Service](#)
- [Website Translate](#)
- [Social Bookmarks](#)
- [Literatur Pressearbeit](#)
- [Techniken zum Texten](#)
- [Online PR-Webverzeichnis](#)
- [Erfolgreiche Pressemitteilung](#)
- [Über Online-Artikel](#)
- [AGB - Autorenrichtlinien](#)

Artikel Kategorien

- [Astrologie & Esoterik](#)
- [Auto - Motor & Verkehr](#)
- [Babys - Kinder & Erziehung](#)
- [Bau - Planung & Architektur](#)
- [Beauty - Kosmetik & Wellness](#)
- [Beruf - Bildung & Karriere](#)
- [Dienstleistungen & Consulting](#)
- [Elektronik & Informationstechnik](#)
- [Energie - Umwelt & Natur](#)
- [Essen - Trinken & Rezepte](#)
- [Familie - Freunde & Beziehung](#)
- [Freizeit - Hobby & Unterhaltung](#)
- [Games - Konsolen & Spiele](#)
- [Geschichten & Anekdoten](#)
- [Gesundheit - Medizin & Chirurgie](#)
- [Handel - Business & Wirtschaft](#)
- [Handy & Telekommunikation](#)
- [Haus - Garten & Heimwerk](#)
- [Immobilien & Makler](#)
- [Internet & Multimedia](#)
- [IT - Hardware & Software](#)
- [Kunst - Kultur & Religion](#)
- [Literatur - Bücher & Zeitschriften](#)
- [Marketing - Werbung & PR](#)
- [Medien & Kommunikation](#)
- [Mode - Schmuck & Lifestyle](#)
- [Musik - Kino & Entertainment](#)
- [News & Presstexte](#)
- [Politik - Gesellschaft & Sozialer](#)

Artikel-Recherche: Titel Beschreibung

Effizientes Forderungsmanagement mit Inkasso-Büro möglich?

Autor: INKASSOVS | **Erstellt am:** 02.06.2009 | **Gelesen:** 86
Kategorie: Handel - Business & Wirtschaft | **Bewertung:**

PDF Erstellen | Drucken | Versenden

(Online-Artikel.de) - Warum der Einsatz eines seriösen Inkasso-Unternehmens die eigenen Kosten minimiert, und der Kontakt zum eigenen Kunden trotzdem nicht verloren gehen muss...



"Verlieren Sie kein Geld!"

Gerade der Mittelstand hat häufig offene Forderungen „in der Schublade liegen“, die aus Angst vor hohen Anwaltskosten oder dem Motto „*kein gutes Geld dem schlechten hinterher werfen*“, nicht geltend gemacht werden. Dabei kann dies enorme Auswirkungen auf die wirtschaftliche Situation eines Unternehmens haben, da Liquiditätsprobleme letztendlich die Insolvenz bedeuten können.

Ein Beispiel: Ein Unternehmen mit 10 Mio. Umsatz / Jahr und einer Umsatzrendite von 3% erzielt einen Gewinn von 300.000 Euro. Um einen Forderungsausfall von lediglich 1% (= 100.000 Euro) auszugleichen, müsste ein Mehrumsatz von 5 Mio. Euro erwirtschaftet werden, wenn auch -unter gleichen Voraussetzungen- von diesem 1% der Forderung ausfallen würde. Das entspräche einem Umsatzwachstum von 50%!

Viele Mittelständler, die eigentlich ein Interesse an der Weiterführung Ihrer Kundenbeziehungen haben und lieber eine individuelle Behandlung ihres Schuldners präferieren würden, scheuen aber den Kontakt zu einem Inkasso-Büro. Zu oft sind Berichte mit Begriffen wie „Russen-Inkasso“ oder „Albaner-Inkasso“ und deren rabiaten Auftreten veröffentlicht worden und hängen in den Köpfen fest.

Hier setzt das Konzept eines auf Mittelstands-Inkasso -vorrangig im Regionalbereich- spezialisierten, seriösen Inkasso-Büros an. Ein kosteneffizientes Forderungsmanagement, welches den Gläubiger nur mit einem Minimum an Gebühren belastet, dem aber ein Maximum an Realisierung der offenen Forderungen entgegensteht, kann bei sachgerechtem Einsatz erfolgreich umgesetzt werden.

Dabei sollten allerdings die Inkasso- und Sicherstellungsmaßnahmen auf die Erhaltung der Kundenbeziehung zwischen Gläubiger und Schuldner gerichtet sein. Zielsetzung sollte stets die Herstellung einer sog. „win-win-Situation“ zwischen den Parteien sein, bei der die offene Forderung trotzdem zufriedenstellend eingezogen wird.

Durch die qualitative Suche des „richtigen“ **Inkasso-Dienstleistungspartner** kann einerseits die Liquidität des Gläubigers erhalten und andererseits eine Insolvenzgefahr drastisch reduziert werden, welches sich als Mehrwert für alle Beteiligten darstellt. Das Erkennen von Problemen beim Kunden und die Entwicklung und Umsetzung individueller Lösungen ist schließlich ein zentraler Erfolgsfaktor im Wettbewerb.

Zusätzlich zur individuellen Fallbearbeitung spielt das Einsparungspotential bei Beauftragung eines seriösen Inkasso-Unternehmens eine nicht zu unterschätzende Rolle: Die Kosten der Beauftragung eines Inkasso-Unternehmens als Verzugsschadens sind mittlerweile allgemein anerkannt und müssen vom Schuldner übernommen werden. Eine nähere Ausführung über Ausnahmen bzw. unzulässige Rechnungspositionen von einzelnen unseriöser Inkasso-Büros würde den Rahmen dieses Artikels jedoch sprengen.

Durch die neue Rechtslage im Gesetz über außergerichtliche Rechtsdienstleistungen (RDG) seit Juni 2008 und der damit verbundenen Möglichkeit, das gerichtliche Mahnbescheidverfahren auch durch Inkasso-Dienstleister abwickeln zu lassen, sind neue Möglichkeiten zur Reduzierung von Kosten im Verhältnis zur Anwaltsmandatierung oder Eigen-Maßnahmen entstanden. Jeder richtig kalkulierende Unternehmer weiß, dass sich am Ende ein eigens abgestellter Mitarbeiter für den Forderungseinzug nicht rechnet.

Unternehmen, die ihre Außenstände aktuell durch Anwälte eintreiben lassen, kann eine kostensparendere und effektivere Methode aufgezeigt werden, um sie im besten Fall zu einem 2-gleisigen Vorgehen zu bewegen. (Vorgerichtliches und Mahnbescheid-Inkasso an Inkasso-Dienstleister, da Gebühren meist niedriger; streitige Forderungen und Weiterführung nach Widerspruch im Mahnbescheidverfahren an Anwalt!)

Neben der Betrachtung der aktuellen wirtschaftlichen Aspekte des Forderungseinzugs, gibt es auch erst auf lange Sicht bemerkbare Effekte durch psychologische Wirkungen auf den Schuldner. Durch die Übernahme des Forderungseinzugs durch Inkasso-Unternehmen und dessen Ansprache an den Schuldner projiziert dieser seine möglicherweise negativen Gefühle auf das Inkasso-Unternehmen und nicht auf den Gläubiger, was negative Auswirkungen auf das zukünftige Geschäftsverhältnis zwischen Gläubiger und Schuldner vermeiden kann.

Inkasso-Unternehmen können einen größeren Druck auf den Schuldner ausüben, als der Gläubiger selbst oder sein Anwalt. Beispiele: Telefon-Inkasso und Vor-Ort-Inkasso. Ein gutes Inkasso-Unternehmen kennt

Über den Autor

Herausgeber der Mitteilung:



INKASSOVS
Name: Norbert Malsbenden
Firma: Inkasso-VS Norbert Malsbenden

Biografie und/oder Firmenprofil

Das Finanz- und Wirtschaftsparkett der Metropole Frankfurt am Main prägte die Erfahrungen des ausgebildeten Juristen und heutigen Geschäftsführers der...

[Alle Artikel des Autoren](#)

[Profil besuchen](#) | [Kontakt zum Autor](#)

Als Autor Registrieren

Jeder ist Autor!

Schreibst du gern?

JA! DANN WERDE AUTOR bei ONLINE-ARTIKEL.DE und VERTEILE KOSTENLOS DEINE MELDUNGEN IN DIE GANZE WELT.



[Autor werden](#) | [Richtlinien](#)

Website Statistiken

Artikel insgesamt: 19898
Autoren bei OA: 6219
Artikel Abrufe: 17487386
Themen Kategorien: 34

Sponsored Links

- Soziales
- Reisen - Urlaub & Tourismus
- Sport - Fitness & Workouts
- Vereine & Community
- Versicherungen & Finanzen
- Wissenschaft - Forschung & Technik

die Vielzahl der psychologischen Zusammenhänge und kann positiv auf das Gespräch mit dem Schuldner einwirken und ihn letztendlich zur Zahlung veranlassen.

Und so bekommt der Slogan „Wir kümmern uns um Ihre Forderungen, damit Sie sich um Ihr Geschäft kümmern können.“ Leben eingehaucht, damit am Ende der Erfolg zählt: Der Gläubiger bekommt sein Geld und verliert trotzdem nicht seine Geschäftspartner!

Nehmen Sie sich also die Zeit und vergleichen Sie die Angebote der einzelnen Inkasso-Unternehmen im Internet; der jeweilige Auftritt wird dabei die Wahl des für Sie richtigen Unternehmens ganz erheblich erleichtern.

Norbert Malsbenden

Presse Newsletter

Melden Sie sich für unseren Newsletter an um über neue Meldungen und Updates informiert zu werden.

Ihr Name Ihre Email

Ihre Werbung hier!

Diesen Beitrag als Lesezeichen hinzufügen bei:



Artikel bewerten: Schlecht 1 2 3 4 5 Sehr Gut

Meist gelesene Artikel in der Kategorie Handel - Business & Wirtschaft:

- ⌘ Aktuelles vom Online-Shopping Markt
- ⌘ Zur Entwicklung des „kleinen Zoofachhandel“
- ⌘ Markus Frick: ETFs auf steigenden und fallenden DAX!
- ⌘ inFurn Onlineshop - Design Möbel zu fairen Preisen
- ⌘ Erfolgsgeheimnis innovativer Mittelständler
- ⌘ Der Alpha Star Aktienclub wächst
- ⌘ Weltweit kolportierte Endzeitstimmung hat fatale Folgen für die Konjunktur
- ⌘ JVA Burg: KÖTTER Justizdienstleistungen und Compass Group Deutschland kooperieren bei Gefangenenverpflegung

Zuletzt gelesene Artikel in der Kategorie Handel - Business & Wirtschaft:

- ⌘ Vermögenswirksame Leistungen: eine Million neue Anspruchsinhaber
- ⌘ Pfefferspray - Sicherheit für Frauen
- ⌘ Die große kostenlose Due Diligence Checkliste von docurex
- ⌘ Innovative Klänge aus Schwaben
- ⌘ Vantargis Factoring hilft Mittelständlern Kosten sparen
- ⌘ Abwehrsprays : Pro-Tect Pfefferspray mit Sprühnebel
- ⌘ Effizientes Forderungsmanagement mit Inkasso-Büro möglich?
- ⌘ k-mi: Sehr gutes Urteil für SHB Renditefonds 6 KG

Kommentare von Besucher !

Post Comment

Noch kein Kommentar zu Artikel "Effizientes Forderungsmanagement mit Inkasso-Büro möglich?"

Presseportal | Sponsoring | Werbung | Media Daten | Webnapping | Co-Operation | Impressum

Top | RSS

Designed by A2D Webdesign Agentur | Media-Netzwerk: Article-Table | Articlera | Openmakale
OA-Services: Online PR-Blog | Webreporter | Know-How | Jobs & Stellenanzeigen | Presseportal | Branchenbuch

Copyright 2008 © Art2Digital InterMedia Solutions | ICRAchecked | Creative Commons License.